

Gleicher Auftrag. Echter Vergleich.

Nutzen Sie diese sieben Prüfpunkte für zwei oder mehr Reinigungsangebote. Markieren Sie nur, was im Angebot wirklich eindeutig steht.

1 Flächenbasis

☐ In allen Angeboten eindeutig

Räume, Quadratmeter und Zonen sind identisch benannt.

UNTERSCHIED ODER OFFENE FRAGE

2 Tätigkeiten

☐ In allen Angeboten eindeutig

Sammelbegriffe sind durch konkrete Handgriffe oder Ergebnisse erklärt.

UNTERSCHIED ODER OFFENE FRAGE

3 Frequenzen

☐ In allen Angeboten eindeutig

Täglich, wöchentlich, periodisch und bei Bedarf sind klar getrennt.

UNTERSCHIED ODER OFFENE FRAGE

4 Zeit und Zugang

☐ In allen Angeboten eindeutig

Öffnung, Schlüssel, Alarm und nutzbare Zeitfenster sind berücksichtigt.

UNTERSCHIED ODER OFFENE FRAGE

Die letzten drei Prüfpunkte.

Ein niedriger Preis ist kein Vorteil, wenn Material, Grenzen oder der Meldeweg fehlen. Halten Sie Abweichungen schriftlich fest.

5 Material und Geräte

☐ In allen Angeboten eindeutig

Gestellte, enthaltene und separat berechnete Positionen sind getrennt.

UNTERSCHIED ODER OFFENE FRAGE

6 Grenzen und Sonderfälle

☐ In allen Angeboten eindeutig

Glas, Grundreinigung, hohe Flächen und sensible Materialien sind ein- oder ausgeschlossen.

UNTERSCHIED ODER OFFENE FRAGE

7 Meldeweg und Vertretung

☐ In allen Angeboten eindeutig

Ansprechperson, Rückmeldung, Vertretung und Änderungsfreigabe sind benannt.

UNTERSCHIED ODER OFFENE FRAGE

ENTSCHEIDUNG UND NÄCHSTE FRAGE
